

La Automatización de Servicios Profesionales (PSA) libera el potencial oculto en su negocio de servicios. Como una suite totalmente integrada que afronta la gestión del proyecto, la gestión de recursos, el seguimiento de horas y gastos, así como también la facturación y el proceso de emisión de facturas, OpenAir le da el poder de incrementar la utilización de forma significativa, disminuir pérdidas y mejorar la gestión de sus proyectos, empleados y facturas.

Produzca más dinero en los proyectos

OpenAir lo faculta para brindar mejores estimaciones de pre-venta, usando los datos de costos en tiempo real. Los equipos de ventas pueden crear propuestas en minutos, no en horas.

Mantenga los recursos activos

La gestión de recursos de OpenAir les da el poder a los gerentes de reunir a los empleados adecuados en los proyectos idóneos, minimizando de este modo los tiempos de inactividad y maximizando los beneficios.

Adquiera lucidez financiera

Ganar negocios es grandioso. Pero ganar negocios rentables es mucho mejor. OpenAir hace todo esto posible y permiten que la fuerza de ventas y de servicios trabajen en perfecta cooperación.

Resuelva los problemas del proyecto muchos más rápido

OpenAir contiene los costos exactos y los datos necesarios en tiempo real para calcular la rentabilidad del proyecto. Sabrá con exactitud si se está atrasando y podrá ser capaz de realizar acciones correctivas antes de que sea demasiado tarde.

Maximice el flujo de efectivo

A través de una mejorada captura de los cargos facturables y al contar con toda la información de facturación en un sistema integrado, puede reducir las fugas de ingresos y acelerar la recaudación de efectivo.

Ganancias previstas con OpenAir

Reducción del tiempo de inactividad entre los proyectos	2.7%
Menos 'tiempos extras' para los proyectos con mayor presupuesto	4.2%
Mayor porcentaje de horas facturables capturadas	2.8%
Tiempo reducido en T&G, reportes, ventas, etc.	1.8%
Reducción de tiempo de re-trabajo	3.2%
Ganancia en la utilización de OpenAir	14.7%
Tasa neta de utilización después de OpenAir	78.0%

Valor de factura antes de OpenAir: \$150 / Valor de factura después de OpenAir: \$172

Servicios Internos

Equipos de consultoría, implementación y otros servicios para todo tipo de compañías.

Firmas de consultoría

Firmas de consultoría independientes en todas las áreas de la industria, incluidas las del cuidado de salud, servicios financieros y gestión.

Servicios de Marketing

Firmas dedicadas al Marketing y al diseño Web.

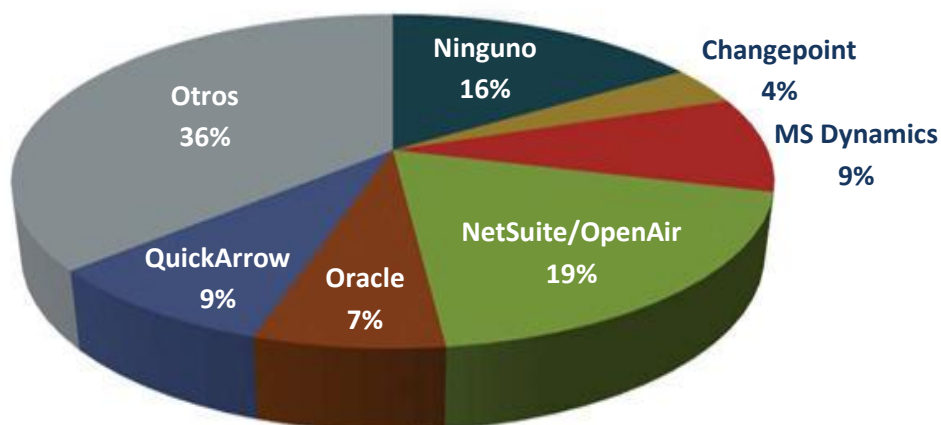
Compañías de Software

Alrededor del mundo, las compañías de software y sus equipos de implementación usan OpenAir para completar los complejos proyectos globales en áreas que van desde la tecnología hasta los recursos naturales.

Contactos

Edward Marshall
 SVP, Estrategia de
 producto
 617-351-0266
 emarshall@openair.com

Participación en el mercado de PSA



Fuente: Service Performance Insight, abril de 2009